ERP-trends 2023

8. februar - Online, Online

09:00 - 09:05	**Velkomst** Alexander Haslund, Strategi- og ledelsesredaktør, Computerworld
09:05 - 09:35	**Hvad er de altoverskyggende faktorer for at få succes med ERP** Herbert Nathan, Managing partner, HNCO - Independent ERP-strategies
09:35 - 10:00	**Din virksomhed skal være agil i 2023 for at få succes med ERP** John T. Hummelgaard, Sales Director, Cepheo
10:00 - 10:25	**Den rene og standardiserede ERP kerne er ikke blevet mindre vigtig i 2023 – tværtimod!** Jacob Orup Lund, Senior Director, Data & Analytics Transformation, NTT DATA Business Solutions Sara Winther, Director Digital Business Transformation, NTT DATA
10:25 - 10:40	**Pause**
10:40 - 11:05	**Coop One – den historisk største forandring i Coop Danmark** Freddie Sachmann, Program Director, Coop One, Coop Danmark Michael Skat Mikkelsen, Lead Enterprise Architect, Coop One, Coop Danmark
11:05 - 11:30	**Ingen fakturaer - ingen omsætning** Lennart Garbarsch, Partner og CEO, Tabellae A/S
11:30 - 11:55	**2023: Reducer omkostningerne og optimer kundeoplevelsen med forretningsstyrede integrationer** Tina Duus, Customer Success Manager, Bizbrains
11:55 - 12:15	**Frokost**
12:15 - 12:40	**Automatisering af fakturagodkendelsen til Microsoft D365 Finance & Operations** Henrik Jespersen, CEO - Country Manager, SignUp Software
12:40 - 13:10	**Tror du på mirakler?** Mette Ohmsen, Impartial advisor & programme director, FnF1
13:10 - 13:15	**Tak for idag**

09:00 - 09:05: Velkomst



Alexander Haslund
Strategi- og ledelsesredaktør
Computerworld

09:05 - 09:35: Hvad er de altoverskyggende faktorer for at få succes med ERP



Herbert Nathan
Managing partner
HNCO - Independent ERP-strategies / Keynote

Herbert Nathan vil på baggrund af mangeårig erfaring med ERP-projekter beskrive, hvad de helt afgørende faktorer er for at lykkes.

09:35 - 10:00: Din virksomhed skal være agil i 2023 for at få succes med ERP



John T. Hummelgaard
Sales Director
Cepheo / Partner

Hvad kommer året til at byde på inden for ERP? Det får du svaret på i vores indlæg.

Vi forudser nemlig, at virksomheder skal være mere agile end nogensinde før, når det kommer til implementering og brug af deres forretningssystemer. Det skyldes især, at udefrakommende hændelser med stor sandsynlighed vil fortsætte med at udfordre virksomheder i 2023.

Det betyder, at der er behov for en særlig type ERP. Det skal være baseret på standard, forbundne komponenter, der efter behov kan vælges til og fra. Det skal også udnytte Industri 4.0-komponenter som RPA og kunstig intelligens, fordi de forenkler brugeroplevelsen hos virksomheder ved at automatisere gentagne opgaver og proaktivt vise handlingsorienterede indsigter.

Vi mener også, at vi både i år og fremover vil se, at applikationer med lav kode (low code/no code) som fx Microsoft Power Apps og Microsoft Power Automate begynder at blive allemandseje, fordi de tilføjer smidighed og unikke funktionaliteter uden at øge kompleksiteten.

I løbet af vores oplæg får du også svar på:
· hvorfor cloudbaserede Microsoft Dynamics 365 ERP-systemer er det rigtige valg i 2023 og i fremtiden
· hvorfor du skal samle din forretningsplatform med "best of suite" og "best of breed"-komponenter i stedet for at bygge den
· hvordan applikationer med lav kode nemt og hurtigt gør din virksomhed mere effektiv i en omskiftelig verden.
Du får også at vide, hvordan DXC Technologys 5 trins proces kan hjælpe din virksomhed med at opnå succes med ERP i 2023, ligesom vi naturligvis deler eksempler på værdien andre virksomheder opnår med løsningerne.

10:00 - 10:25: Den rene og standardiserede ERP kerne er ikke blevet mindre vigtig i 2023 – tværtimod!



Jacob Orup Lund
Senior Director, Data & Analytics Transformation
NTT DATA Business Solutions / Partner



Sara Winther
Director Digital Business Transformation
NTT DATA / Partner

Når virksomheder står over for valget af ny ERP platform eller er i gang med vigtige arkitekturforandringer på ERP området, spiller den rene kerne en stor rolle. Den giver en værdifuld grobund for at lykkes med den digitale forretningstransformation og rejsen mod at blive en intelligent, datadrevet og bæredygtig virksomhed.

Få indblik i hvordan vi - i NTT DATA - sammen med vores kunder forbereder det gode S/4HANA projekt med standard mindset samt indsigt i optimerings- og automatiseringspotentialet. Derudover dykker vi ned i, hvordan vi eksekverer projektet baseret på SAP Best Practice acceleratorer, og følger op på adoptionen af standardprocesserne med egne procesmining værktøjer.

10:25 - 10:40: Pause

10:40 - 11:05: Coop One – den historisk største forandring i Coop Danmark



Freddie Sachmann
Program Director, Coop One
Coop Danmark / Keynote



Michael Skat Mikkelsen
Lead Enterprise Architect, Coop One
Coop Danmark / Keynote

Store programmers længde harmonerer sjældent med virksomheders behov for at kunne bevæge sig og skifte retning i tide.

Få et indblik i Coops historisk største forandring; implementeringen af SAP S/4 m.v., hvis forberedelse begyndte i 2016, gennemføres af Coop One-programmet, og nu nærmer sig en afslutning. Hvilke valg står et program overfor lige fra forberedelse af forretningsenhederne, valg af system, system-integrator, program-setup, ønsker fra forretningen, kompetencer og kultur, og hvordan tager man disse beslutninger i tide?

11:05 - 11:30: Ingen fakturaer - ingen omsætning



Lennart Garbarsch
Partner og CEO
Tabellae A/S / Partner

Udskrifter udgør kun få % af det samlede ERP-budget, men det er kritisk, hvis det ikke fungerer. Ingen labels – ingen varer til kunderne. Ingen fakturaer - ingen omsætning.
Omkostningseffektivitet og evnen til at omstille sig er vigtigere end nogensinde for at opretholde en velsmurt forretning.

Oplev hvordan du ved at have styr på din Output Management kan blive i stand til at

· håndtere konstante forandringer
· imødekomme dine kunders individuelle krav
· sikre at dit ERP projekt holder sig indenfor tid og budget

11:30 - 11:55: 2023: Reducer omkostningerne og optimer kundeoplevelsen med forretningsstyrede integrationer



Tina Duus
Customer Success Manager
Bizbrains / Partner

Hvordan griber man opgaven med integration med samarbejdspartnere an i en tid med rift om IT- og integrationsspecialister? I en tid, hvor integrationer "bare skal spille". Ellers afføder det ventetid hos samarbejdspartnerne, forsinkede leverancer, mindre likviditet pga forsinkede betalinger og måske endda bøder pga misligholdelse af aftaler.

Vores bud er at flytte så megen opsætning og opfølgning som muligt væk fra IT og ud i forretningen. Det reducerer omkostningen, øger fleksibiliteten og forbedrer kundeoplevelsen.

11:55 - 12:15: Frokost

12:15 - 12:40: Automatisering af fakturagodkendelsen til Microsoft D365 Finance & Operations



Henrik Jespersen
CEO - Country Manager
SignUp Software / Partner

Inspiration og erfaring baseret på mere end 50 projekter og med kundernes finansteam i centrum og få indblik i:

OCR scanning – *Indkomme PDF dokumenter samt elektronisk udveksling/EDI.*

Workflow*: Sæt dine virksomhedsprocesser i centrum og få parameterstyret workflow til godkendelser og automatisering.*

Indkøbsordre *– Brug match Purchase Order PO og automatisere på varelinje samt pris & modtagelse i D365FO.*

Kontrakter *– Effektiv håndtering af faste månedlige omkostninger.*

Periodisering *– Få overblik og spar tid ved retvisende månedsafslutning.*

Mobile godkendelser *: Godkendelse og tilføjelser via mobile enheder.*

Power BI *: Brug data til overblik af leverandører og moderne udtryk af Finansafdeling.*

12:40 - 13:10: Tror du på mirakler?



Mette Ohmsen
Impartial advisor & programme director
FnF1 / Keynote

Det sure og søde i et stort dansk ERP projekt

13:10 - 13:15: Tak for idag